



## **Vertriebsmitarbeiter sucht neue Herausforderung!**

### **Berufserfahrung:**

- Verkaufsgespräche führen
- Außendiensttermine wahrnehmen und koordinieren
- Beantwortung von Fachfragen per Telefon und E-Mail
- telefonische Betreuung der Kunden
- Sachbearbeitung und allgemeine kaufmännische Tätigkeiten
- administrative Bearbeitung bis zum Abschluss der Vorgänge
- Beratung und Verkauf
- Vertrieb von technischen Geräten und Maschinen
- Tätigkeit als Werkstattleiter
- Personalführung und Verantwortung
- Organisation und Durchführung von Schulungen
- Ergebnisverantwortung und Investitionsplanung
- Durchführen und dokumentieren von Unterweisungen
- Disziplinarischer Vorgesetzter aller kaufmännischen und gewerblichen Mitarbeiter

### **Zusätzliches:**

- Studium: Betriebswirtschaftslehre
- Führungskräfteseminar
- sehr gute MS-Office Kenntnisse
- vielfältige Berufserfahrungen im kaufmännischen sowie technischen Bereich

### **Beurteilung:**

Unser Kandidat 224459 möchte sich gern im Landkreis Spree-Neiße einer neuen beruflichen Herausforderung im Vertrieb/Verkauf stellen. Außerdem kann er mehrjährige Berufserfahrungen im kaufmännischen sowie technischen Bereich vorweisen und ist im Besitz eines Führerscheins inkl. PKW.

**Ihr Interesse wurde geweckt - dann melden Sie sich bei der  
GS Company GmbH & Co. KG telefonisch unter der 0355 28 91 37 80 oder per E-Mail an  
[cottbus@gs-company.de](mailto:cottbus@gs-company.de)!**

**Mit freundlichen Grüßen**

*Ihr GS Company Team aus Cottbus*

